

『今までと同じガンバリ方でいいの? : その1』

くさたべ君　　こんにちは～～。鬼瓦物産で～す。毎度どーもー。
倉橋文具店主　　……………。
くさたべ君　　(大きな声で)こ、こ、こんにちっ……
倉橋文具店主　　聞こえてるよ。何度も言うな。バカみたいなデッカイ声で。やかましい。
くさたべ君　　スイマセン。ワ、ワタクシ、鬼瓦物産 経理部のくさたべと申します。ご主人でいらっしゃいますか？
倉橋文具店主　　けっ！何でえ～、そのしゃっちこばった喋り方は～。気に食わねえなあ。
それ、ようやく客と思ったら、こんな奴だ。最後に客が来たのは一週間も前だぞ。
くさたべ君　　そ、そうなんですか。(随分乱暴な口きく親父さんだな。でも悪い人には見えないぞ。
もすこし、話してみよう。)あの～、ウチの商品を倉橋文具さんで扱って頂けませんか？
倉橋文具店主　　フン、何だ、そんな事が、下らねえ。……いいよ。その辺に適当に置いときな。
くさたべ君　　え？物とか見る前に決めちゃっていいんですか？
倉橋文具店主　　見る必要なかねえよ。
くさたべ君　　じゃあ、弊社の人気商品“ダンタン”の筆箱とシャーペン、ノートを3ダース置かせて頂きますね。
代金の方はいかががいたしましょう。当社では毎月15日が締め日です。..
倉橋文具店主　　来週でいいよ。
くさたべ君　　え～来週はちょっと早すぎます。「15日締めの翌月末払い」でいかがですか？
倉橋文具店主　　翌月？それはダメだ。ウチが困る。
くさたべ君　　そ、そうですか。でもウチも来月でいいんですけど……。
倉橋文具店主　　バカヤロー！売れもしねえ商品も来月まで置いとかれたら、邪魔で仕方がねえ。
くさたべ君　　え？え？え？もしかして、来週この荷物を引き取りに来いと？
倉橋文具店主　　さっきから、そう言ってるじゃないか、ボケ！来週まで置いといてやるから勝手に持ってきな。
くさたべ君　　(こりゃ、相当売れないんだな。)最近ご商売は良くないですか？
倉橋文具店主　　良くないどころか、ゼロだよゼロ。もう、どうにでもなれってんだあ。
くさたべ君　　あの～、ボクがお手伝いしましょうか？(オレ、何しゃべってるんだろ……。)
倉橋文具店主　　お前、顔も悪けりゃ頭も悪いな。手伝うって何を手伝うんだよ。
くさたべ君　　えっと、えっと、売れるように手伝います。(オイオイそんな事できるのかよ。)
倉橋文具店主　　アホ。客が来ないのにどうして売れるんだよ。
くさたべ君　　そ、そ、それは……お客さんが来てくれるように考えます。(オレ、頭使うの苦手だけど……。)
倉橋文具店主　　お前、やっぱりアホだ。あきれた。付き合い切れん。帰れ。
倉橋夫人　　(奥から)あなた～、どうしたの？さっきから大きな声だして。。お客様？
倉橋文具店主　　おめえは、引っこんでろ。
くさたべ君　　(わ、きれいな人！)お、奥様ですか？私、鬼瓦物産の経理部のくさたべと申します。
倉橋夫人　　初めまして。倉橋の家内です。スイマセンねえ。この人、口が悪くてお客さんを怒らせちゃうの。
くさたべ君　　そ、そうなんですね。わかります。あっ、スイマセン。おもしろいご主人ですね。
倉橋夫人　　そう言ってくださると嬉しいわ。くさたべさんていい人ね。でも、あなたも変よ。「経理部って何？」