

『今までと同じガンバリ方でいいの? : その1』

くさたべ君　　こんにちは～。鬼瓦物産で～す。毎度どーもー。  
倉橋文具店主　　……………。  
くさたべ君　　(大きな声で)こ、こ、こんにちっ……  
倉橋文具店主　　聞こえてるよ。何度も言うな。バカみたいなデッカイ声で。やかましい。  
くさたべ君　　スイマセン。ワ、ワタクシ、鬼瓦物産 経理部のくさたべと申します。ご主人でいらっしゃいますか?  
倉橋文具店主　　けっ! 何でえ～、そのしゃっちこばった喋り方は～。気に食わねえなあ。  
それに、ようやく客と思ったら、こんな奴だ。最後に客が来たのは一週間も前だぞ。  
くさたべ君　　そ、そうなんですか。(随分乱暴な口きく親父さんだな。でも悪い人には見えないぞ。  
もすこし、話してみよう。)あの～、ウチの商品を倉橋文具さんで扱って頂けませんか?  
倉橋文具店主　　フン、何だ、そんな事が、下らねえ。……いいよ。その辺に適当に置いときな。  
くさたべ君　　え? 物とか見る前に決めちゃっていいんですか?  
倉橋文具店主　　見る必要なかねえよ。  
くさたべ君　　じゃあ、弊社の人気商品“ダンタン”の筆箱とシャーペン、ノートを3ダース置かせて頂きますね。  
代金の方はいかががいたしましょう。当社では毎月15日が締め日です。。  
倉橋文具店主　　来週でいいよ。  
くさたべ君　　え～来週はちょっと早すぎます。「15日締めの翌月末払い」でいかがですか?  
倉橋文具店主　　翌月? それはダメだ。ウチが困る。  
くさたべ君　　そ、そうですか。でもウチも来月でいいんですけど……。  
倉橋文具店主　　バカヤロー! 売れもしねえ商品も来月まで置いとかれたら、邪魔で仕方がねえ。  
くさたべ君　　え? え? え? もしかして、来週この荷物を引き取りに来いと?  
倉橋文具店主　　さっきから、そう言ってるじゃないか、ボケ! 来週まで置いといてやるから勝手に持ってきな。  
くさたべ君　　(こりゃ、相当売れないんだな。)最近ご商売は良くないですか?  
倉橋文具店主　　良くないどころか、ゼロだよゼロ。もう、どうにでもなれってんだあ。  
くさたべ君　　あの～、ボクがお手伝いしましょうか?(オレ、何しゃべってるんだろ……。)  
倉橋文具店主　　お前、顔も悪けりゃ頭も悪いな。手伝うって何を手伝うんだよ。  
くさたべ君　　えっと、えっと、売れるように手伝います。(オイオイそんな事できるのかよ。)  
倉橋文具店主　　アホ。客が来ないのにどうして売れるんだよ。  
くさたべ君　　そ、そ、それは……お客さんが来てくれるように考えます。(オレ、頭使うの苦手だけど……。)  
倉橋文具店主　　お前、やっぱりアホだ。あきれた。付き合い切れん。帰れ。  
倉橋夫人　　(奥から)あなた～、どうしたの? さっきから大きな声だして。。お客様?  
倉橋文具店主　　おめえは、引っこんでろ。  
くさたべ君　　(わ、きれいな人!)お、奥様ですか? 私、鬼瓦物産の経理部のくさたべと申します。  
倉橋夫人　　初めまして。倉橋の家内です。スイマセンねえ。この人、口が悪くてお客さんを怒らせちゃうの。  
くさたべ君　　そ、そうなんですね。わかります。あっ、スイマセン。おもしろいご主人ですね。  
倉橋夫人　　そう言ってくださると嬉しいわ。くさたべさんていい人ね。でも、あなたも変よ。「経理部って何?」